



Reduzimos significativamente os custos e as ineficiências associadas ao papel

Desafios dos clientes

Antes da integração, os clientes encontravam ineficiências ao assinar contratos em papel ao longo de sua jornada. Isso não apenas estendia o processo de integração, mas também aumentava os custos de gestão e apresentava desafios logísticos.

Solução

A ForSign simplificou o processo desde o momento em que os clientes interagem com a empresa, além da assinatura eletrônica. Eles podem facilmente preencher formulários, bem como enviar e assinar documentos necessários em uma experiência unificada. Todos esses dados se integram perfeitamente ao sistema, eliminando a necessidade de entrada manual ou rastreamento de papéis. Isso não apenas acelera o processo de integração, mas garante que a aquisição de dados seja precisa e eficiente. O resultado é uma experiência mais abrangente e fácil de usar que elimina o incômodo da integração e da gestão de dados.

Resultados

- Economia de pelo menos 80% de tempo na integração de clientes.
- Aumento da eficiência e satisfação do usuário.
- Economia de 80% nos custos de assinatura e gestão de documentos em papel do início até o armazenamento.
- Corte de 100% da logística com papel.

Vantagens para o cliente

1. Agilizar a integração do cliente e os processos em papel.
2. Melhorar a experiência e a satisfação do usuário.
3. Gerar economias substanciais em gestão e operações.

Agregar valor à parceria

Atualmente, a maioria dos clientes da Philips lida com processos em papel em vários setores da empresa, desde a integração de pacientes até as operações internas. Com a parceria, combinamos nossos pontos fortes para enfrentar esses desafios. Nossa integração perfeita garante uma adoção tranquila. Não só impulsionamos a jornada de transformação digital, mas também reduzimos significativamente os custos e as ineficiências associadas ao papel.